

GÉRER LES APPELS D'OFFRE

Sécuriser les marchés de travaux

Public

Services commerciaux
Services juridiques
Etudes de prix
Services travaux
Maîtrise d'ouvrage
Maîtrise d'œuvre
Promotion immobilière
Pilotage de projets
Bureaux d'études
Autres

Pré requis

Validé avec le client

Intervenants

Formateurs, experts dans le domaine et sélectionnés selon des critères stricts

Indices de réussite

Niveau de satisfaction des stagiaires supérieur à 85 %
Niveau d'attente des objectifs pédagogiques supérieur à 80 %

Évaluation de la formation

Fiche d'appréciation

Durée

1 jour (7 heures)

SESSION	DATE	TARIF
PARIS	21/09/2021	680 € HT *
A DISTANCE	13/12/2021	400 € HT
REGIONS	Nous consulter	680 € HT *

* 544 € HT à partir de 3 inscriptions

Contact référant handicap :

Jean-Charles DU BELLAY – 01 40 69 52 75

Existe en intra ou sur mesure – Contact :

infos@btpserv.com – 01 40 69 52 80

Objectifs

Maîtriser les règles de passation et d'exécution des marchés de travaux
Savoir analyser une offre
Savoir répondre aux appels d'offre
Anticiper et optimiser la gestion contractuelle

Contenu

Connaître les principes de base des marchés de travaux

- Définition des marchés publics et privés
- Les marchés classiques de travaux
- Les marchés globaux : la conception réalisation, les marchés de performance, les marchés de partenariat
- Le recours au sourcing : possibilités et risques

La passation des marchés de travaux: modes de dévolution de consultation

- MAPA et appel d'offre
- La procédure concurrentielle avec négociation
- Le dialogue compétitif
- Règles de confidentialité

Analyser les pièces du marché

- La hiérarchie des pièces du marché
- La dérogation au CCAG
- Les pièces contractuelles et non-contractuelles du marché
- Identifier et gérer les clauses abusives

L'attribution des marchés

- Savoir répondre aux appels d'offre
- Connaître les critères d'évaluation : critères et les sous-critères
- Analyser et maîtriser les notions de performance

Anticiper la gestion des marchés de travaux

- Identifier et gérer les contradictions des pièces de marché
- L'importance des questions-réponses
- Le mémoire technique

Moyens et méthodes pédagogiques

- Apports théoriques
- Echanges avec les participants
- Supports Powerpoint
- Classeurs
- Annexes...

REF : CA2S21/01